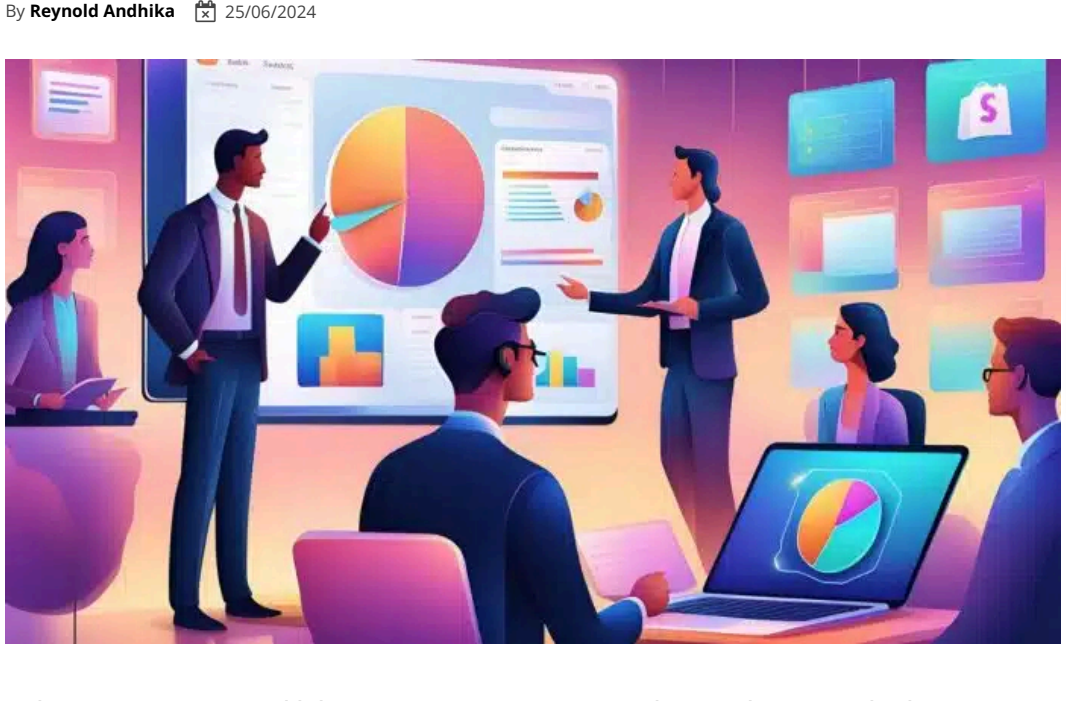
Daftar Isi:

Apa Itu Software Sales?
Manfaat Sales Management Software Untuk Efisiensi Bisnis
10 Rekomendasi Software Sales Terlengkap yang Pernah Ada
Bagaimana Cara Memilih Software Sales yang Cocok Untuk Bisnis Anda?
Kesimpulan
Pertanyaan Seputar Software Sales

10 Pilihan Software Sales Terbaik Untuk Bisnis

By **Reynold Andhika** 25/06/2024



Sebagai seorang pemilik bisnis atau manajer penjualan, Anda pasti tahu betapa menantangnya mengelola proses penjualan secara efektif. Dari melacak prospek hingga memastikan setiap anggota tim penjualan bekerja secara optimal. Tanpa menggunakan software sales yang tepat, proses ini bisa menjadi lebih rumit dan memakan waktu.

Banyak bisnis yang masih bergantung pada metode manual untuk mengelola proses penjualan, yang tidak hanya memakan waktu tapi juga rentan terhadap kesalahan. Ketika informasi penting tersebar di berbagai tempat dan tidak terorganisir dengan baik, risiko kehilangan peluang penjualan menjadi sangat tinggi.

Namun, Anda tidak perlu khawatir lagi. Solusinya adalah dengan menggunakan software sales yang tepat. Software ini tidak hanya membantu Anda mengelola prospek dan pelanggan dengan lebih efisien, tetapi juga memberikan wawasan yang dibutuhkan untuk membuat keputusan yang lebih baik. Mari kita lihat beberapa pilihan software sales tools terbaik yang bisa Anda pertimbangkan untuk bisnis Anda.

Key Takeaways

- Software sales membantu mengelola proses penjualan dari awal hingga akhir, mengoptimalkan setiap tahap siklus penjualan, dan meningkatkan efisiensi serta produktivitas tim penjualan.
- Software sales memberikan beberapa manfaat utama, termasuk otomatisasi tugas rutin, peningkatan produktivitas tim, wawasan data yang lebih baik, kolaborasi yang lebih efektif, dan peningkatan kepuasan pelanggan.
- Rekomendasi berbagai software sales terbaik seperti HashMicro menawarkan fitur unggulan untuk membantu bisnis mengelola prospek, pipeline, dan aktivitas penjualan secara efisien.
- Memilih software sales yang sesuai dengan kebutuhan bisnis melibatkan identifikasi fitur penting.

Klik di Sini untuk Demo Gratisnya!

Apa Itu Software Sales?

Software sales adalah software digital yang dirancang untuk membantu bisnis dalam mengelola proses penjualan dari awal hingga akhir. Mulai dari pelacakan prospek, manajemen pipeline, hingga pelaporan penjualan.

Software ini bertujuan untuk mengoptimalkan setiap tahap dari siklus penjualan. Dengan menggunakan sales management software, Anda dapat memastikan bahwa setiap anggota tim penjualan bekerja secara efektif dan efisien.

Manfaat Sales Management Software Untuk Efisiensi Bisnis

Menggunakan aplikasi sales management software memiliki banyak manfaat yang dapat membantu meningkatkan efisiensi bisnis secara signifikan. Berikut beberapa manfaat utama yang bisa Anda peroleh dengan menggunakan lead management system:

- **Efisiensi Operasional**: Otomatisasi tugas-tugas rutin mengurangi beban administratif, sehingga tim penjualan dapat fokus pada kegiatan yang lebih penting seperti berinteraksi dengan prospek dan pelanggan.
- **Peningkatan Produktivitas**: Dengan alat yang tepat, tim penjualan dapat bekerja lebih cerdas dan cepat, meningkatkan produktivitas secara keseluruhan.
- **Wawasan yang Lebih Baik**: Software ini menyediakan data dan laporan real-time yang membantu Anda membuat keputusan yang lebih baik dan strategis.
- **Kolaborasi yang Lebih Baik**: Memudahkan tim penjualan untuk berbagi informasi dan bekerja sama, meningkatkan kinerja tim secara keseluruhan.
- **Peningkatan Kepuasan Pelanggan**: Dengan manajemen yang lebih baik, Anda dapat memberikan pelayanan yang lebih baik kepada pelanggan, meningkatkan kepuasan dan loyalitas mereka.

10 Rekomendasi Software Sales Terlengkap yang Pernah Ada

Untuk membantu Anda dalam memilih solusi yang tepat, kami telah menyusun daftar 10 rekomendasi software sales terbaik yang tersedia di Indonesia. Setiap pilihan dalam daftar ini menawarkan fitur-fitur unggulan yang dapat membantu meningkatkan kinerja tim penjualan Anda secara signifikan.

1. Sales Management Software Hashmicro

HashMicro, dengan kehadiran yang kuat di pasar Indonesia, menawarkan aplikasi penjualan sales yang dirancang untuk memenuhi kebutuhan berbagai industri.

Dengan lebih dari 1750 klien yang tersebar di sektor-sektor seperti manufaktur, ritel, dan F&B, HashMicro telah membuktikan kemampuannya dalam menyesuaikan solusi sesuai dengan kebutuhan unik setiap bisnis.

Sales management software HashMicro adalah solusi terintegrasi yang memastikan setiap aspek dari proses penjualan dapat dikelola dengan efisien.

Berikut adalah fitur-fitur unggulan HashMicro dan bagaimana mereka dapat membantu perusahaan di Indonesia dalam mengatasi tantangan manajemen prospek:

- **Integrated with Online Lead Management Forms & Emails:** Integrasi ini memastikan bahwa semua prospek dari formulir online dan email secara otomatis masuk ke dalam sistem, menghindari kehilangan peluang prospek yang penting.
- **Sales Teams Management:** Fitur ini memungkinkan pemantauan kemajuan sales dan kinerja masing-masing anggota tim, memastikan distribusi tugas yang tepat dan memberikan pemberitahuan tentang pencapaian tim penjualan.
- **In Depth CRM & Marketing Reports:** Fitur dalam aplikasi pencatatan laporan sales pada aktivitas penjualan, pengiriman email massal, dan dukungan helpdesk menyediakan analisis mendalam untuk mengoptimalkan strategi pemasaran dan penjualan.
- **Email Blaster:** Mengirim email massal dengan efisien menggunakan dukungan SMTP dari klien untuk memperluas jangkauan komunikasi pemasaran.
- **Leads Quality Score:** Skor kualitas memungkinkan penilaian prospek berdasarkan parameter yang telah ditetapkan, sehingga penargetan menjadi lebih tepat sasaran.
- **CRM Mobile Apps – Android & iOS:** Aplikasi seluler menyediakan akses ke sistem CRM kapan saja dan di mana saja, meningkatkan fleksibilitas dan ketersediaan tim penjualan.
- **Lead Age Analysis:** Analisis usia prospek membantu menilai dan menentukan prioritas prospek, memungkinkan perusahaan untuk memusatkan perhatian pada prospek dengan potensi tertinggi.

Ingin mengetahui lebih lanjut tentang software sales dari HashMicro? Mulailah dengan mengeksplorasi semua pilihan harga yang sesuai dengan kebutuhan Anda dengan mengklik gambar di bawah ini!

2. Aplikasi Sales Accurate Canvasser

Canvasser adalah aplikasi sales lapangan yang dirancang khusus untuk tim penjualan yang bekerja di lapangan. Dengan fitur pelacakan lokasi dan manajemen tugas, Canvasser memudahkan tim untuk tetap terorganisir dan produktif.

Aplikasi ini memungkinkan tim sales untuk mencatat data penjualan secara langsung dan real-time melalui ponsel. Data yang dikumpulkan dapat langsung diterima oleh tim di kantor, memungkinkan pesanan untuk segera diproses tanpa penundaan.

Selain itu, Canvasser menyediakan fitur untuk memeriksa ketersediaan stok, membuat pesanan, mengetahui status pesanan, dan menyimpan informasi serta data pelanggan.

Fitur-fitur yang ada di aplikasi Canvasser antara lain:

- **Ease of creating sales orders:** Membuat pesanan penjualan dengan mudah, memeriksa stok dan harga barang, serta melihat status pesanan apakah belum diproses, sedang diproses, atau sudah diproses.
- **Manage Customers:** Menambahkan pelanggan baru dan memperbarui informasi pelanggan langsung dari nomor kontak di smartphone, sehingga data pelanggan selalu up-to-date dan mudah diakses.
- **Performance Monitor:** Melihat rangkuman pesanan dalam bentuk grafik informatif yang memudahkan pemantauan kinerja penjualan. Data dapat di filter berdasarkan mingguan, bulanan, atau tahunan untuk analisis yang lebih mendalam.
- **Connects directly to Accurate Online:** Pesanan penjualan yang dibuat dapat langsung diproses oleh tim terkait di kantor melalui Accurate Online

3. Software Sales Pipedrive

Pipedrive adalah software sales pipeline yang dirancang untuk membantu bisnis mengelola dan memvisualisasikan pipeline penjualan mereka. Dengan antarmuka yang intuitif dan alat pelacakan yang canggih, Pipedrive meningkatkan kinerja penjualan secara signifikan.

Selain itu, Pipedrive menawarkan dashboard pelaporan penjualan yang unik dengan memecah indikator kinerja utama. Software ini memungkinkan dengan cepat mengidentifikasi anggota tim sales dengan kinerja terbaik serta mereka yang membutuhkan peningkatan.

Didukung oleh kecerdasan buatan (AI), Pipedrive memberikan rekomendasi yang dipersonalisasi untuk meningkatkan kinerja penjualan.

Berikut adalah beberapa fitur lain yang dimiliki oleh sales tracking Pipedrive:

- **Manajemen leads & deals:** Memudahkan pengelolaan leads dan deals dengan antarmuka yang sederhana, memungkinkan tim sales untuk melacak setiap langkah dalam proses penjualan secara efektif.
- **Integrasi mobile App:** Akses Pipedrive kapan saja dan di mana saja dengan aplikasi mobile yang memastikan tim penjualan tetap produktif meskipun sedang berada di luar kantor.
- **Insight & reports:** Dapatkan wawasan mendalam dan laporan komprehensif untuk membantu memahami kinerja penjualan dan mengidentifikasi area yang memerlukan perbaikan.
- **Track communications:** Lacak semua komunikasi dengan prospek dan pelanggan, termasuk email dan panggilan telepon, untuk memastikan tidak ada interaksi penting yang terlewatkan.
- **Automate & grow:** Manfaatkan fitur otomatisasi untuk tugas-tugas rutin sehingga tim penjualan dapat fokus pada kegiatan yang lebih strategis, memungkinkan pertumbuhan bisnis yang lebih cepat.

4. Sales Tracking app Sales Screen

Sales Screen adalah perangkat lunak penjualan yang terintegrasi dengan CRM, tersedia melalui aplikasi mobile untuk Android dan iOS. Dengan demikian, tim penjualan tetap terhubung dari mana saja.

Aplikasi ini menawarkan alat yang membantu membangun penghargaan karyawan dengan menampilkan pencapaian mereka di seluruh layar kantor, menjadikan kinerja bisnis lebih kolaboratif dan menarik.

Namun, perlu dicatat bahwa Sales Screen masih menghadapi tantangan dalam melakukan perubahan besar saat pengaturan awal dan kesulitan melihat penjualan berdasarkan nama pelanggan.

Fitur-fitur Unggulan yang Dimiliki Sales Screen:

- **Dashboard Berbasis Web:** Menyediakan tampilan dashboard yang komprehensif dan user-friendly.
- **Aplikasi Mobile:** Menawarkan akses melalui aplikasi mobile untuk Android dan iOS.
- **Laporan Real-Time:** Menyediakan fitur laporan yang memungkinkan pemantauan progres tim penjualan secara real-time.

5. Software Sales Equip ERP

EQUIP adalah salah satu solusi terdepan yang dirancang untuk membantu bisnis dalam memaksimalkan penjualan dan meningkatkan pendapatan secara signifikan.

Dengan fitur-fitur canggih dan integrasi yang mulus, EQUIP memastikan bahwa setiap aspek dari proses penjualan dapat dikelola dengan efisien, memungkinkan bisnis untuk mencapai kinerja optimal dan pertumbuhan yang berkelanjutan.

Software ini menawarkan berbagai fitur canggih, di antaranya adalah:

- **Sales Forecast & Actualization:** Fitur ini memungkinkan bisnis untuk memprediksi dan memantau pencapaian penjualan secara akurat.
- **Mobile Accessibility:** Dengan akses mobile, tim penjualan dapat mengelola aktivitas penjualan dari mana saja.
- **Custom Printout in Quotation:** Menyediakan opsi untuk mencetak penawaran yang dapat disesuaikan dengan kebutuhan spesifik bisnis pelanggan.
- **Customer Portal:** Memberikan pelanggan akses ke portal khusus di mana mereka dapat melihat status pesanan, riwayat pembelian, dan berinteraksi dengan tim penjualan.
- **Sales Loyalty Management:** Fitur ini membantu dalam mengelola program loyalitas pelanggan.

6. Aplikasi Sales Hadirr

Hadirr adalah software sales yang menawarkan layanan manajemen penjualan. Dirancang khusus untuk membantu perusahaan dalam mengelola dan melacak kinerja tim sales, Hadirr memastikan bahwa setiap aktivitas pemasaran di lapangan dapat dipantau dengan mudah dan efisien.

Dengan Hadirr, perusahaan dapat meningkatkan produktivitas dan efektivitas tim sales, berkat fitur-fitur canggih yang memungkinkan pemantauan aktivitas penjualan secara real-time.

Fitur-fitur unggulan yang dimiliki Hadirr antara lain:

- **Kunjungan Sales:** Memungkinkan tim penjualan untuk mencatat dan melacak setiap kunjungan ke pelanggan atau prospek.
- **Absensi Sales:** Memantau kehadiran tim sales secara real-time.
- **Reimbursement Online:** Memfasilitasi proses pengajuan dan persetujuan klaim biaya dengan cepat dan efisien melalui platform online.

7. Software Sales Mekari Qontak

Mekari Qontak adalah salah satu software sales yang ada di Indonesia, dirancang untuk membantu bisnis dalam mengelola dan memantau kinerja tim penjualan. Software ini tidak hanya fokus pada tim penjualan internal, tetapi juga sangat efektif untuk mengelola dan melacak aktivitas penjualan lapangan dan kanvas.

Dengan Mekari Qontak, perusahaan dapat dengan mudah mengelola berbagai aspek dari aktivitas tim penjualan, termasuk pengaturan dan pemantauan pesanan penjualan serta layanan pelanggan.

Berikut adalah fitur unggulan dari aplikasi sales Qontak:

- **Kustomisasi Instan:** Memberikan fleksibilitas untuk menyesuaikan aplikasi sesuai dengan kebutuhan spesifik bisnis.
- **Aplikasi Pelacakan Penjualan:** Memungkinkan tim penjualan untuk melacak seluruh aktivitas penjualan secara real-time.
- **Dashboard Pelaporan:** Menyediakan dashboard pelaporan yang informatif dan mudah digunakan.

8. Sales Tools Bitrix24

Bitrix24 adalah software sales yang menggabungkan kolaborasi dan manajemen bisnis dengan modul CRM dan penjualan yang lengkap. Platform ini menyediakan berbagai alat untuk meningkatkan kerja sama tim dan manajemen prospek, membuatnya menjadi solusi all-in-one untuk bisnis.

Bitrix24 membantu melacak efektivitas pemasaran, memungkinkan untuk melihat promosi mana yang sukses dan mana yang memerlukan perbaikan. Dengan fitur pelacakan kata kunci dan saluran, software ini membantu mengurangi biaya pemasaran yang tidak perlu, sehingga strategi pemasaran dapat dioptimalkan.

Bitrix24 juga menawarkan berbagai fitur penting yang mencakup:

- **Leads, Deals, Contacts, Companies:** Memungkinkan manajemen menyeluruh dari prospek, transaksi, kontak.
- **Quotes dan Invoices:** Mempermudah pembuatan dan pengelolaan penawaran serta faktur.
- **Pembayaran Online:** Menyediakan opsi pembayaran online yang aman dan cepat. Otomatisasi Penjualan: Mengotomatiskan berbagai proses penjualan untuk meningkatkan efisiensi.

9. Sales Tracking Software Total ERP

Software sales dari Total ERP memastikan bahwa setiap proses penjualan dapat dioptimalkan untuk efisiensi maksimal. Dengan fitur-fitur canggih, perusahaan dapat mengelola seluruh aktivitas penjualan dari satu platform yang mudah digunakan dan sangat fungsional.

Selain itu, Total ERP juga menawarkan perlindungan data yang ketat. Sistem ini dilengkapi dengan hak akses yang terdefinisi dengan jelas, memungkinkan perusahaan untuk membatasi akses ke data sensitif dan mencegah potensi penyalahgunaan.

Dengan keamanan data yang terjamin, perusahaan dapat merasa aman dan yakin bahwa informasi penting terlindungi dengan baik.

Berikut adalah fitur unggulan dari sales management software Total ERP:

- **Aplikasi Mobile:** Total ERP menyediakan aplikasi mobile yang memungkinkan tim penjualan untuk mengakses dan mengelola data penjualan dari mana saja.
- **Maksimalisasi Pendapatan:** Dengan alat analitik dan pelaporan canggih, Total ERP membantu mengidentifikasi peluang penjualan dan strategi yang paling efektif untuk meningkatkan pendapatan.
- **Strategi Penjualan Efektif:** Total ERP menawarkan fitur perencanaan dan pelacakan yang memungkinkan perusahaan untuk mengembangkan dan menerapkan strategi penjualan yang efektif.
- **Manajemen Staf yang Efisien:** Total ERP menyediakan alat untuk manajemen staf yang membantu dalam mengelola dan memantau kinerja tim penjualan.

10. Software Sales Sugar CRM

Sugar CRM adalah software sales yang dirancang untuk mengotomatisasikan berbagai aspek penjualan, pemasaran, dan layanan pelanggan.

Dengan mengumpulkan data pelanggan ke dalam satu sistem terintegrasi, Sugar CRM memudahkan bisnis dalam mengelola kontak prospek dan pelanggan, mengelola kontrak, serta melacak komunikasi dan pelaporan.

Berikut adalah beberapa fitur utama yang dimiliki oleh Sugar CRM:

- **Otomatisasi Sales Force:** Membantu tim sales untuk fokus pada interaksi yang lebih bernilai dengan prospek dan pelanggan.
- **Customer Support:** Fitur dukungan pelanggan memastikan bahwa setiap permintaan atau masalah pelanggan dapat ditangani dengan cepat dan efisien.
- **Pelaporan Analitik:** Sugar CRM dilengkapi dengan alat pelaporan dan analitik yang kuat.

Bagaimana Cara Memilih Software Sales yang Cocok Untuk Bisnis Anda?

Memilih software sales tools yang tepat untuk bisnis Anda adalah langkah penting untuk memastikan efisiensi dan produktivitas tim penjualan Anda. Keputusan ini tidak hanya akan mempengaruhi kinerja tim sales, tetapi juga keseluruhan keberhasilan bisnis Anda.

Agar Anda dapat membuat keputusan yang tepat, berikut beberapa tips yang dapat membantu Anda dalam memilih software sales yang sesuai dengan kebutuhan bisnis Anda:

- **Identifikasi Kebutuhan Bisnis Anda**: Pertimbangkan fitur-fitur apa yang paling penting bagi bisnis Anda. Apakah Anda membutuhkan alat untuk melacak prospek, mengelola pipeline, atau menghasilkan laporan penjualan?
- **Evaluasi Opsi yang Tersedia**: Teliti berbagai opsi software sales yang ada di pasaran dan bandingkan fitur serta harga mereka.
- **Cobalah Demo Gratis**: Banyak penyedia software sales menawarkan demo gratis. Manfaatkan kesempatan ini untuk mencoba software sebelum memutuskan untuk membeli.
- **Pertimbangkan Integrasi**: Pastikan software yang Anda pilih dapat diintegrasikan dengan sistem lain yang Anda gunakan, seperti CRM atau ERP.
- **Perhatikan Dukungan Pelanggan**: Pilih penyedia software yang menawarkan dukungan pelanggan yang baik untuk membantu Anda jika mengalami masalah.

Kesimpulan

Mengelola proses penjualan secara efektif adalah tantangan besar bagi banyak bisnis, terutama dalam era digital yang terus berkembang. Mengandalkan metode manual tidak hanya menghambat efisiensi tetapi juga meningkatkan risiko kesalahan dan kehilangan peluang penjualan.

Namun, dengan memilih aplikasi penjualan yang tepat, Anda dapat mengoptimalkan setiap tahap dari siklus penjualan, mulai dari pelacakan prospek hingga pelaporan penjualan.

Setiap software sales dalam artikel ini menawarkan fitur-fitur unggulan yang dirancang untuk meningkatkan efisiensi operasional, produktivitas tim, serta kepuasan pelanggan.

Dari integrasi dengan alat-alat digital lainnya hingga laporan real-time yang mendalam, solusi-solusi ini dapat memberikan Anda wawasan yang diperlukan untuk membuat keputusan bisnis yang lebih baik dan strategis.

Jika Anda ingin memastikan bahwa tim penjualan Anda bekerja lebih cerdas dan efisien, mempertimbangkan penggunaan software sales dari Hashmicro.

Hashmicro Tidak hanya akan membantu Anda mengelola prospek dan pipeline dengan lebih baik, tetapi juga memungkinkan Anda untuk fokus pada interaksi yang bernilai dengan pelanggan, yang pada akhirnya meningkatkan pendapatan dan pertumbuhan bisnis.

Cobalah Demo Gratis dari Hashmicro sekarang untuk merasakan sendiri manfaat dan kemudahan yang ditawarkan.

Pertanyaan Seputar Software Sales

Apa itu sales application?

Apa yang dimaksud Technical sales?

Apa yang dimaksud sales management?

Apakah artikel Ini bermanfaat? Ya Tidak

Solusi ERP all-in-one pilihan dari 1750+ enterprise Indonesia
COBA HASHMICRO
Trusted by ASTRA Infra SEMEN GRESIK BANK OF CHINA CHANGI

Nadia Active Now
Masih belum menemukan solusi yang tepat? Hubungi kami untuk mendapatkan bantuan dan konsultasi gratis!

Konsultasikan Kebutuhan Bisnis Anda dengan Tim Profesional Kami Secara Langsung
Hubungi Tim Sales
Nama Lengkap *
Nama Perusahaan *
Email *
Telepon / WhatsApp *
Solusi *
Kirim

FINANCE
Strategi Mengelola Berbagai Jenis Transaksi Perusahaan Dagang Secara Efisien
Dewi Sartika - 05/02/2025

PROCUREMENT
Contoh Surat Retur Barang dan Formatnya
Elizabeth Carmen Tjendra - 05/02/2025

POS
10 Tips Memilih Fitur Aplikasi POS Kasir Supermarket
Oscar Renatha - 05/02/2025

ACCOUNTING
Laporan Neraca Keuangan: Contoh dan Cara Lengkap Membuatnya
Dewi Sartika - 05/02/2025

ACCOUNTING
Ketahui Beragam Jenis Retur dan Contohnya!
Dewi Sartika - 05/02/2025

ACCOUNTING
Panduan Lengkap Jurnal Retur Penjualan dan Cara Membuatnya
Elizabeth Carmen Tjendra - 05/02/2025

TENTANG KAMI

HashMicro Penyedia solusi ERP dengan rangkaian software terlengkap untuk berbagai jenis industri, yang dapat disesuaikan dengan kebutuhan setiap bisnis.

PRODUK
ERP
Inventory
Asset
CRM
Leads
Invoicing
Accounting
Procurement
POS (Point of Sales)
HRM
WMS

INDUSTRI
Manufacturing
Wholesale
Retail
School
Construction
Engineering
Mining
FnB
Facility
Agriculture
Central Kitchen

HUBUNGI KAMI
Jalan Balikpapan Raya No. 9 A - C, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 10160
021 5099 6750
+62-812-2284-6776
hello@hashmicro.co.id
partnership@hashmicro.com

© BusinessTech by Hashmicro